



- ① **FY2017Q3連結決算概要**
- ② **FY2017Q3マーケティング事業**
- ③ **FY2017業績予想進捗**
- ④ **ビジネストピック**
- ⑤ **デリバティブ評価損益について**
- ⑥ **参考資料**

* 以降、特に記載なき場合、金額は百万円単位・単位未満切捨、パーセンテージは 単位未満四捨五入にて表記しております。



FY2017Q3連結決算概要

連結

- ・Q3 売上高 過去最高の200億超
- ・売上高対前年比19.2%と大幅に伸長
- ・市場を超える成長へ

マーケティング
事業

- ・既存顧客のブランド領域予算拡大
- ・新規顧客開拓が順調に推移
- ・地方中小領域好調、高い成長を継続

[連結実績] 売上高拡大 前年比19.2%増、営業利益成長 前年比 2.3倍

	FY2016Q3	FY2017Q3	前年比
売上高	17,017	20,279	19.2%
売上総利益	3,408	4,055	19.0%
販売管理費	3,200	3,569	11.5%
EBITDA	463	769	66.0%
営業利益	208	486	2.3倍
経常利益	375	150	▲60.0%
四半期純利益※	486	▲48	—
売上総利益率	20.0%	20.0%	±0
営業利益率	1.2%	2.4%	+1.2p
四半期純利益率	2.9%	—	—
1株当たり純利益 (円)	18.78	▲2.16	▲20.9
潜在株式調整後 1株当たり純利益 (円)	18.57	▲2.23	▲20.8

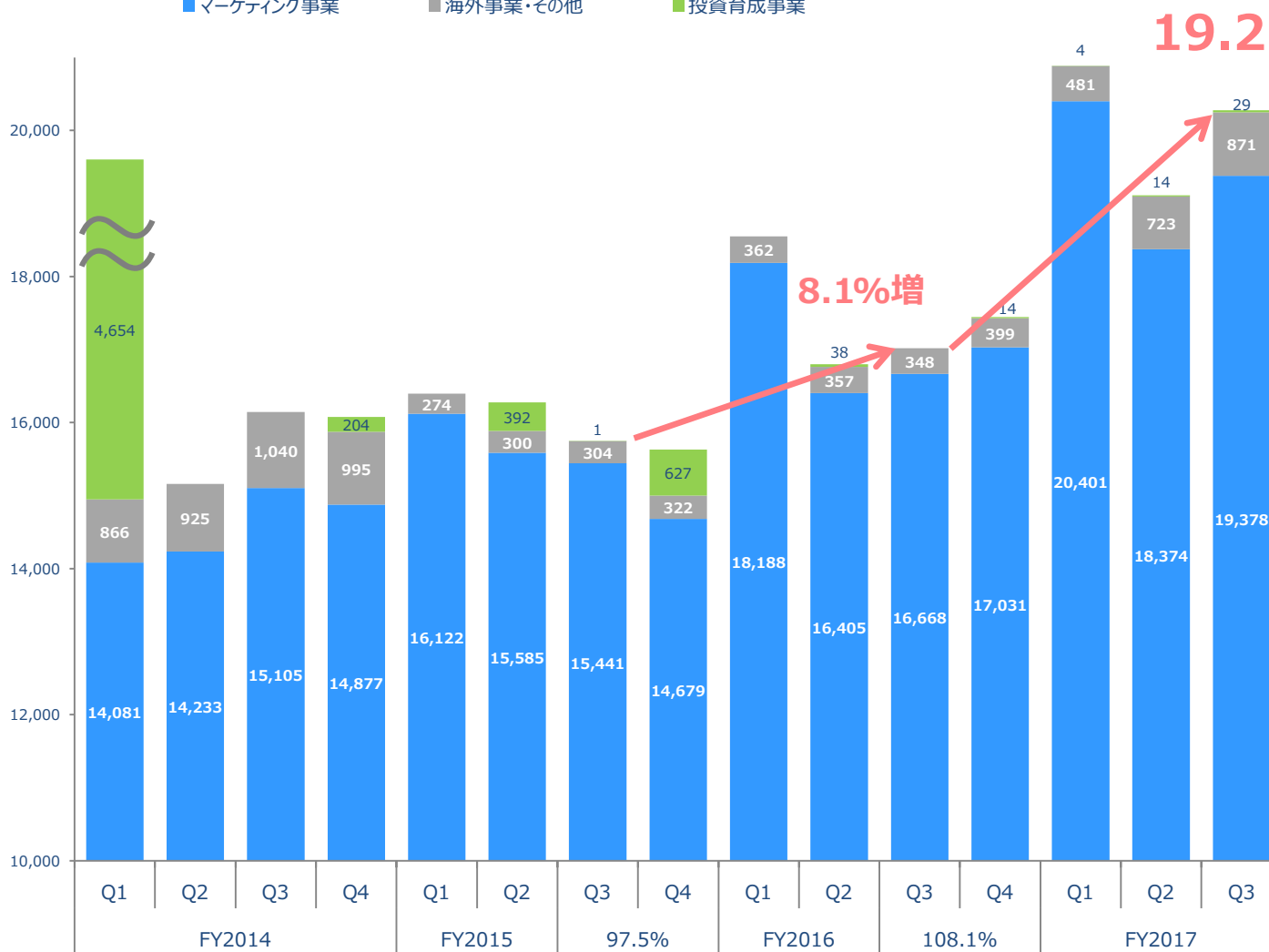
※親会社株主に帰属する当期純利益

[セグメント別 売上高・営業利益]

		FY2015				FY2016				FY2017			
		Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	Q4	Q1	Q2	Q3	前年比
マーケティング事業	売上高	16,122	15,585	15,441	14,679	18,188	16,405	16,668	17,031	20,401	18,374	19,378	+16.3%
	営業利益	633	340	496	345	1,052	463	437	713	1,288	515	707	1.6倍
投資育成事業	売上高	0	392	1	627	0	38	0	14	4	14	29	-
	営業利益	▲55	310	▲38	392	▲46	▲34	▲53	▲44	▲72	▲61	▲64	-
海外事業	売上高	309	358	372	383	363	355	354	407	480	751	890	2.5倍
	営業利益	▲29	▲10	▲34	▲15	▲16	▲62	▲31	14	11	▲29	▲45	-
その他	売上高	▲34	▲57	▲68	▲61	0	2	▲5	▲8	1	▲27	▲18	-
	営業利益	▲183	▲186	▲204	▲139	▲100	▲92	▲145	▲136	▲134	▲80	▲112	-
合計	売上高	16,397	16,278	15,747	15,628	18,551	16,802	17,017	17,444	20,886	19,112	20,279	+19.2%
	営業利益	363	454	219	583	889	274	208	547	1,093	345	486	2.3倍

[売上高推移]

■ マーケティング事業 ■ 海外事業・その他 ■ 投資育成事業

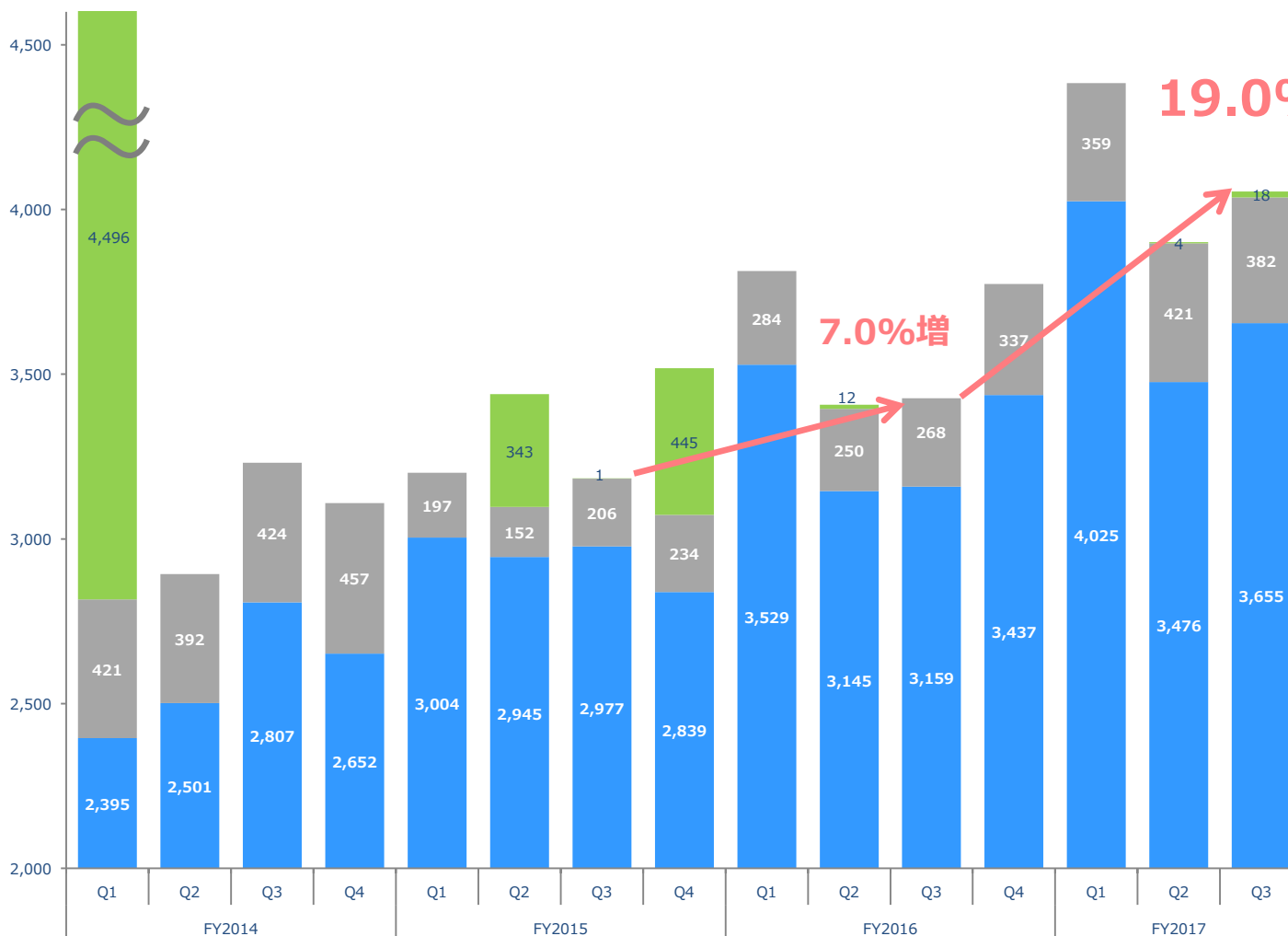


19.2%増

売上高拡大
前年比 19.2%増

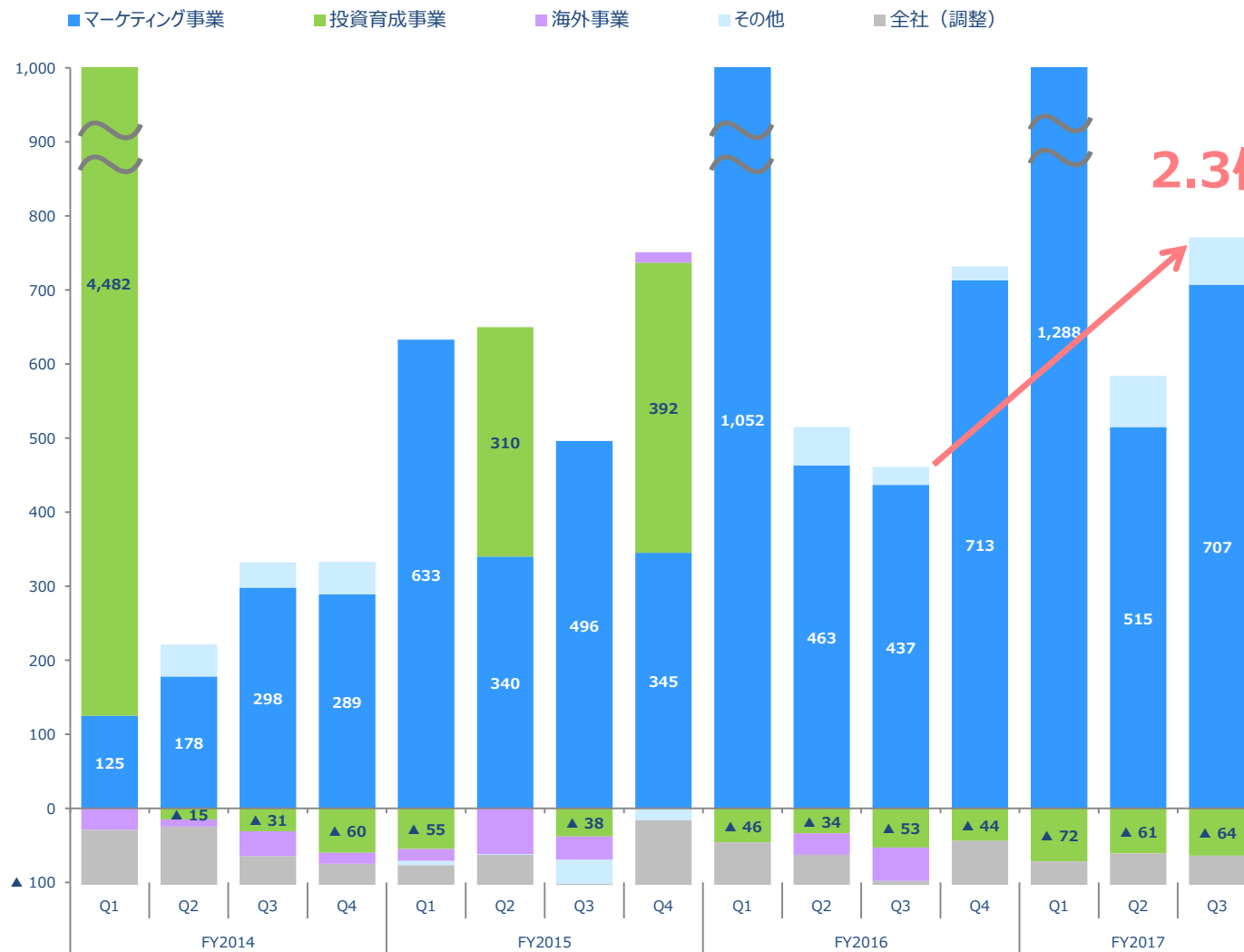
[売上総利益推移]

■ マーケティング事業 ■ 海外事業・その他 ■ 投資育成事業



19.0%増 大きく伸長
前年比 **19.0%増**

[セグメント別営業利益推移]



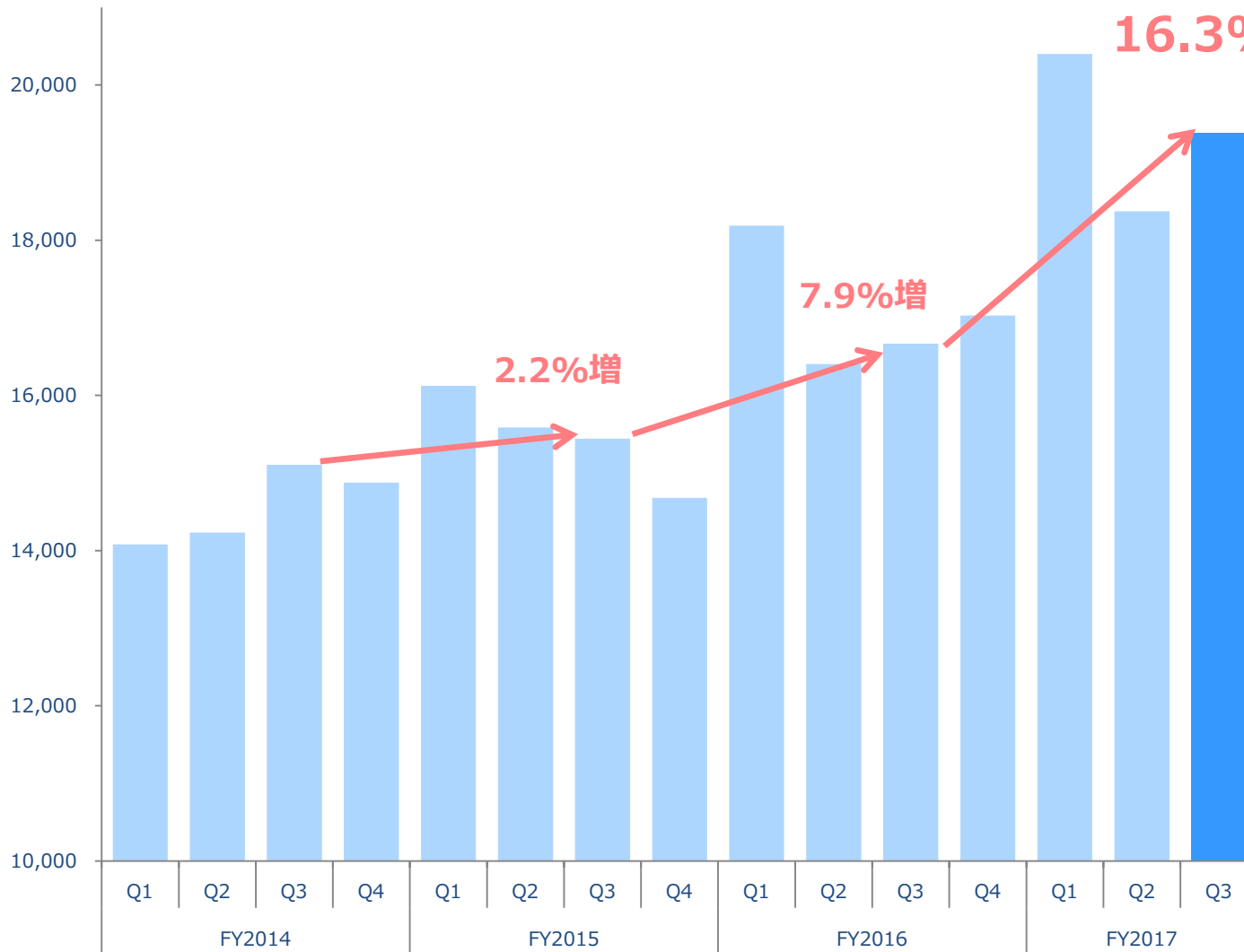
2.3倍

大きく成長
前年比 2.3倍



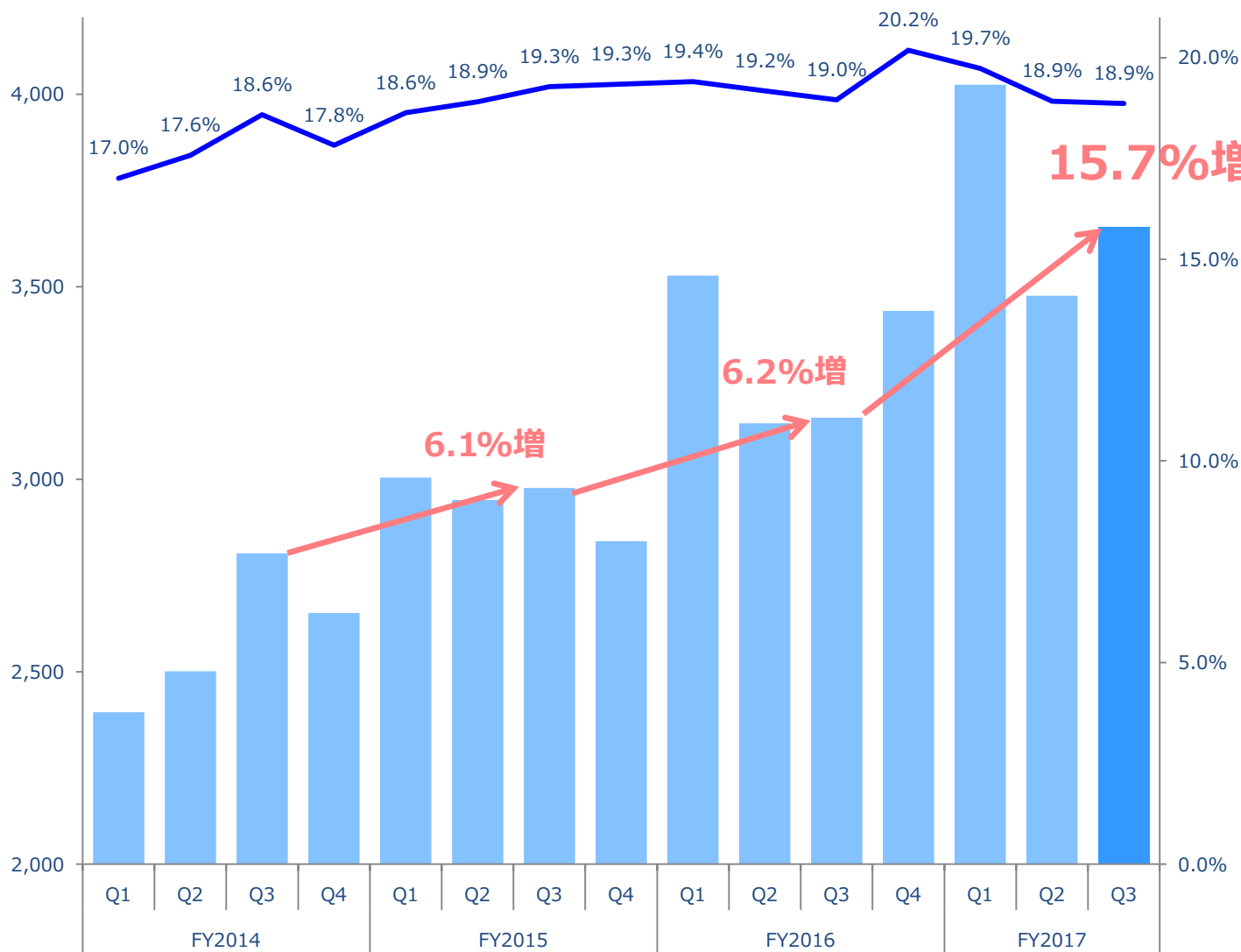
FY2017Q3 マーケティング事業

[売上高]



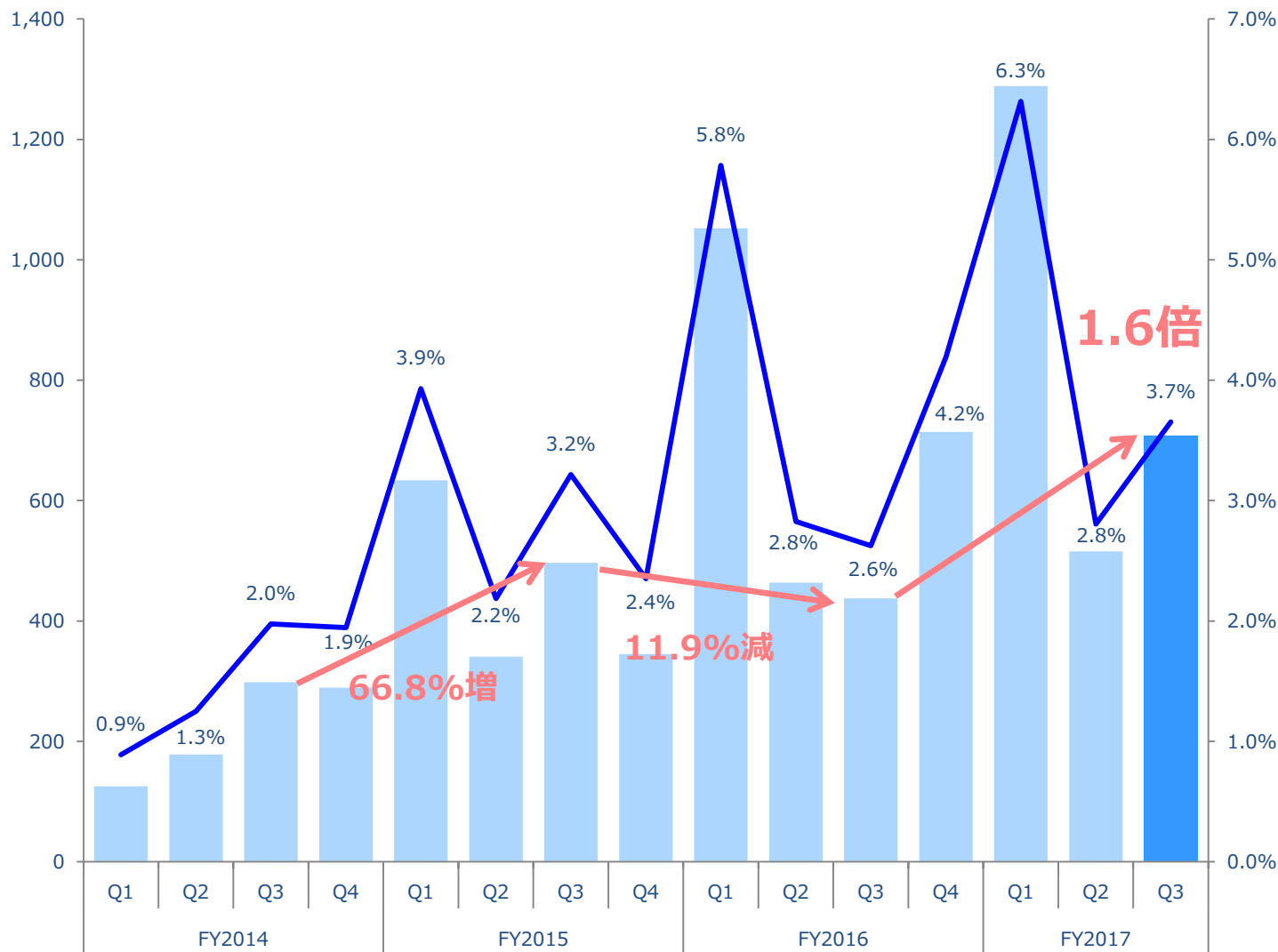
市場成長超え
前年比**16.3%増**

[売上総利益・売上総利益率]



15.7%増 市場成長超え
前年比**15.7%増**

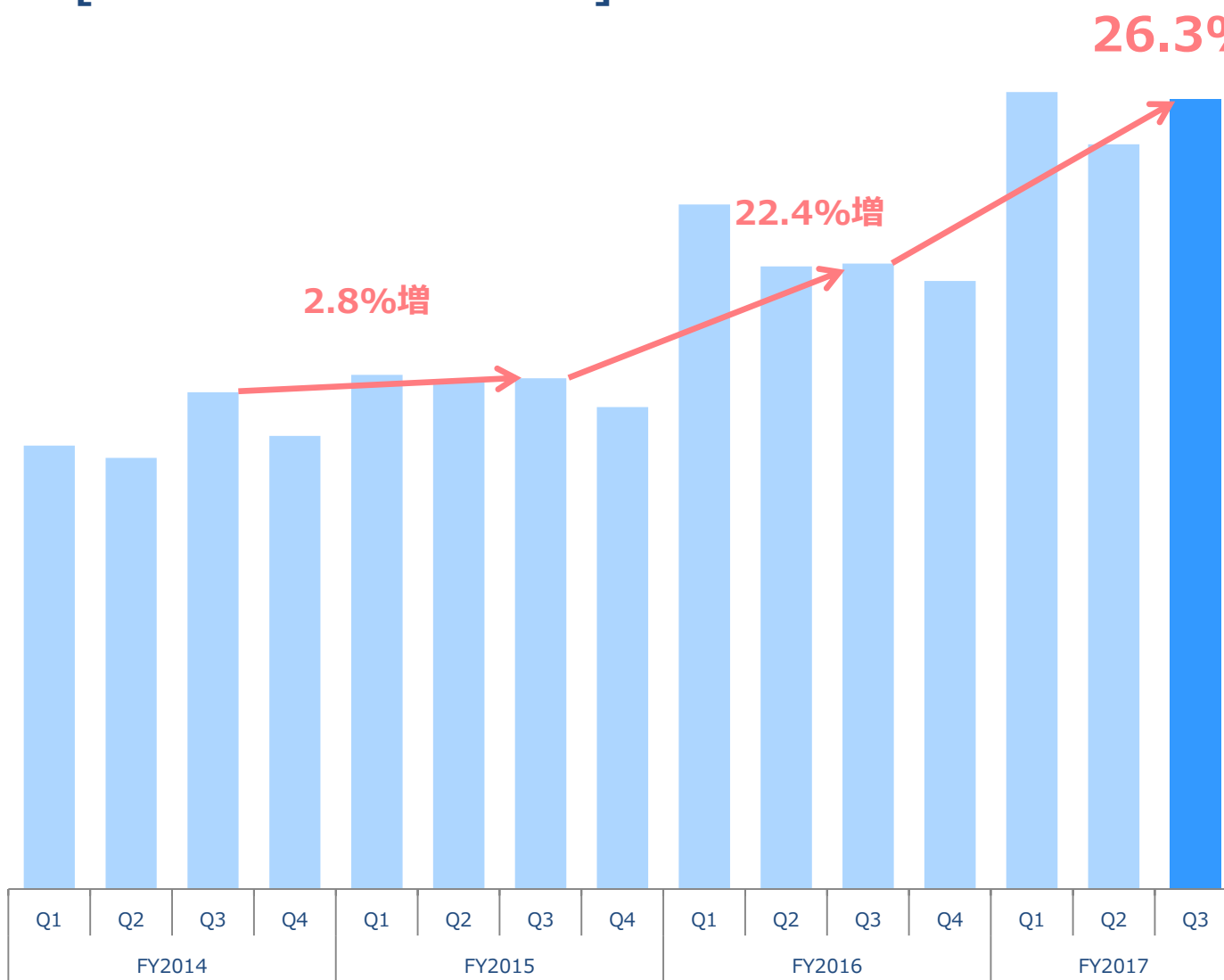
[営業利益・営業利益率]



営業利益
前年比**1.6倍**

営業利益率
前年比**1.1p増**

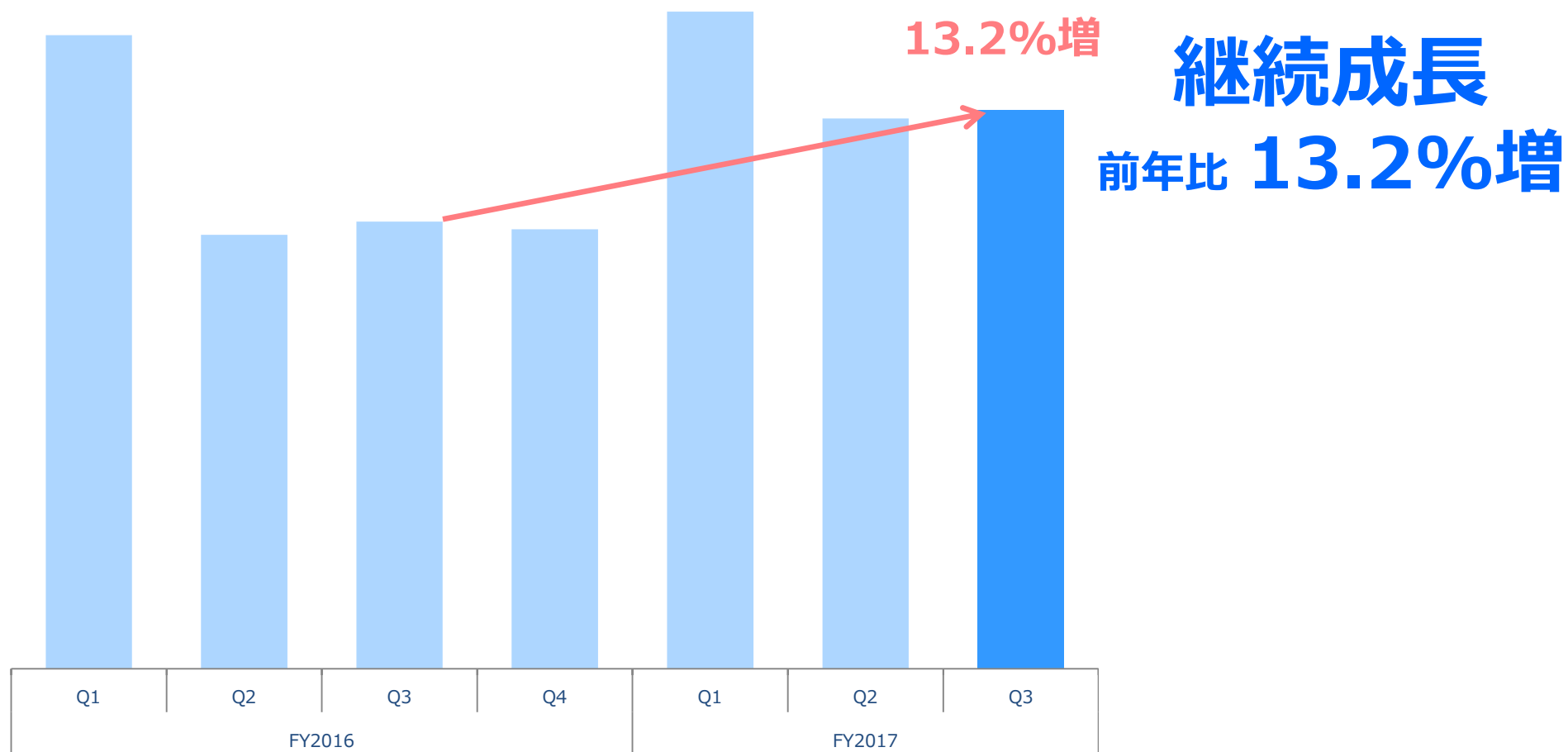
[アドネットワーク広告 売上高]



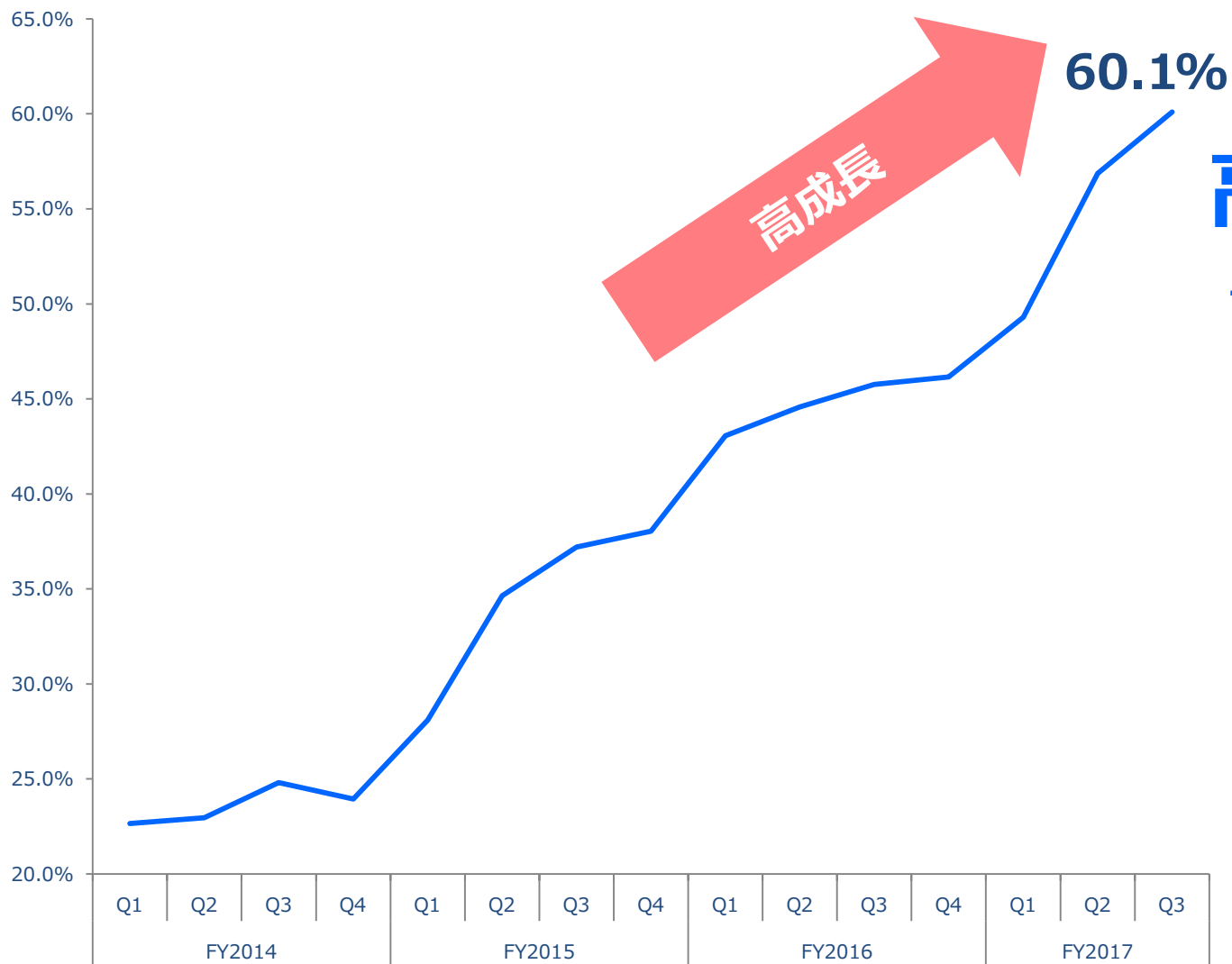
売上高拡大中
前年比 **26.3%増**

✓主にGoogleディスプレイネットワーク
Criteoの取扱高拡大

[リスティング広告 売上高]



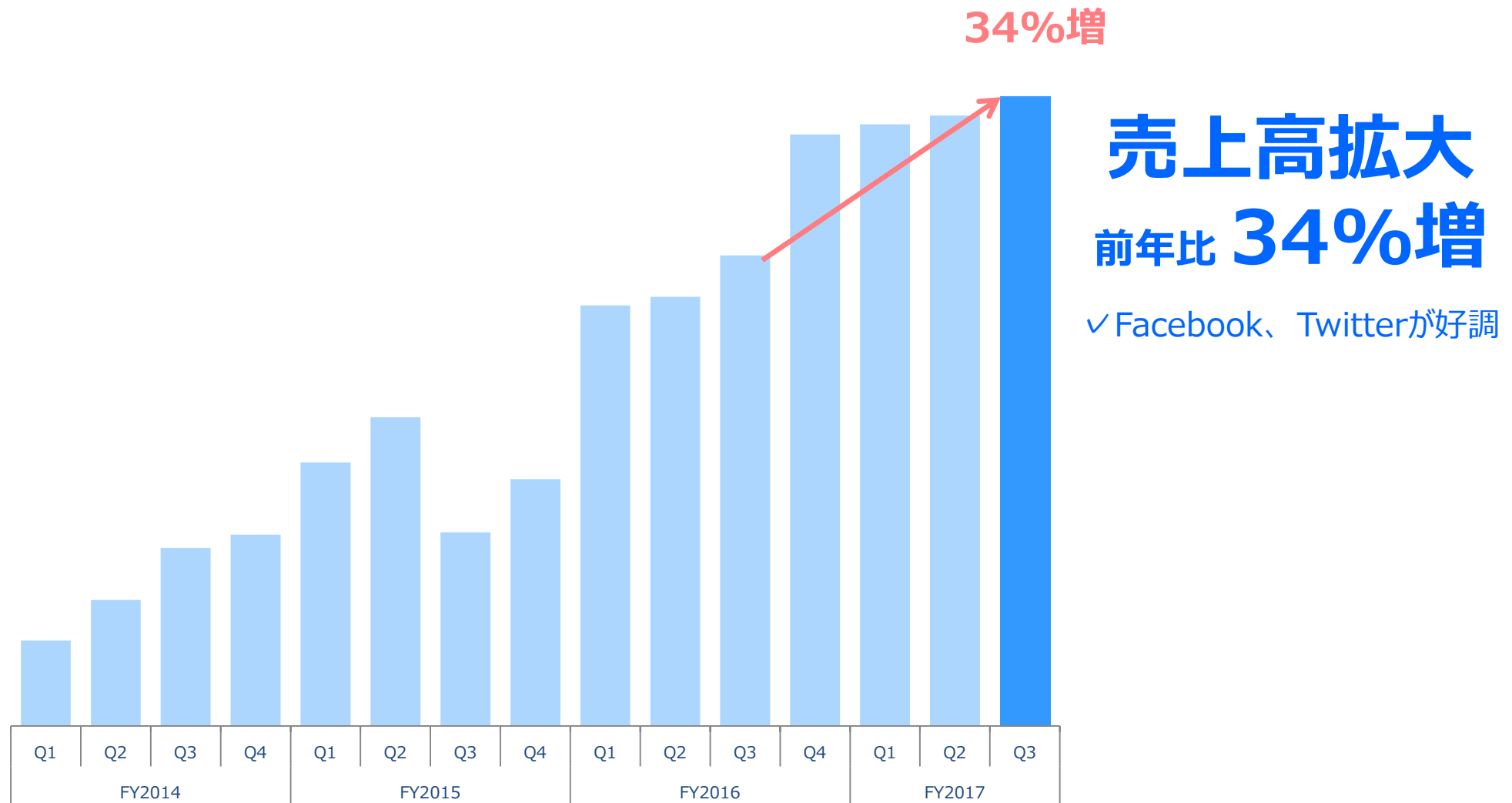
[スマートフォン広告 構成比]



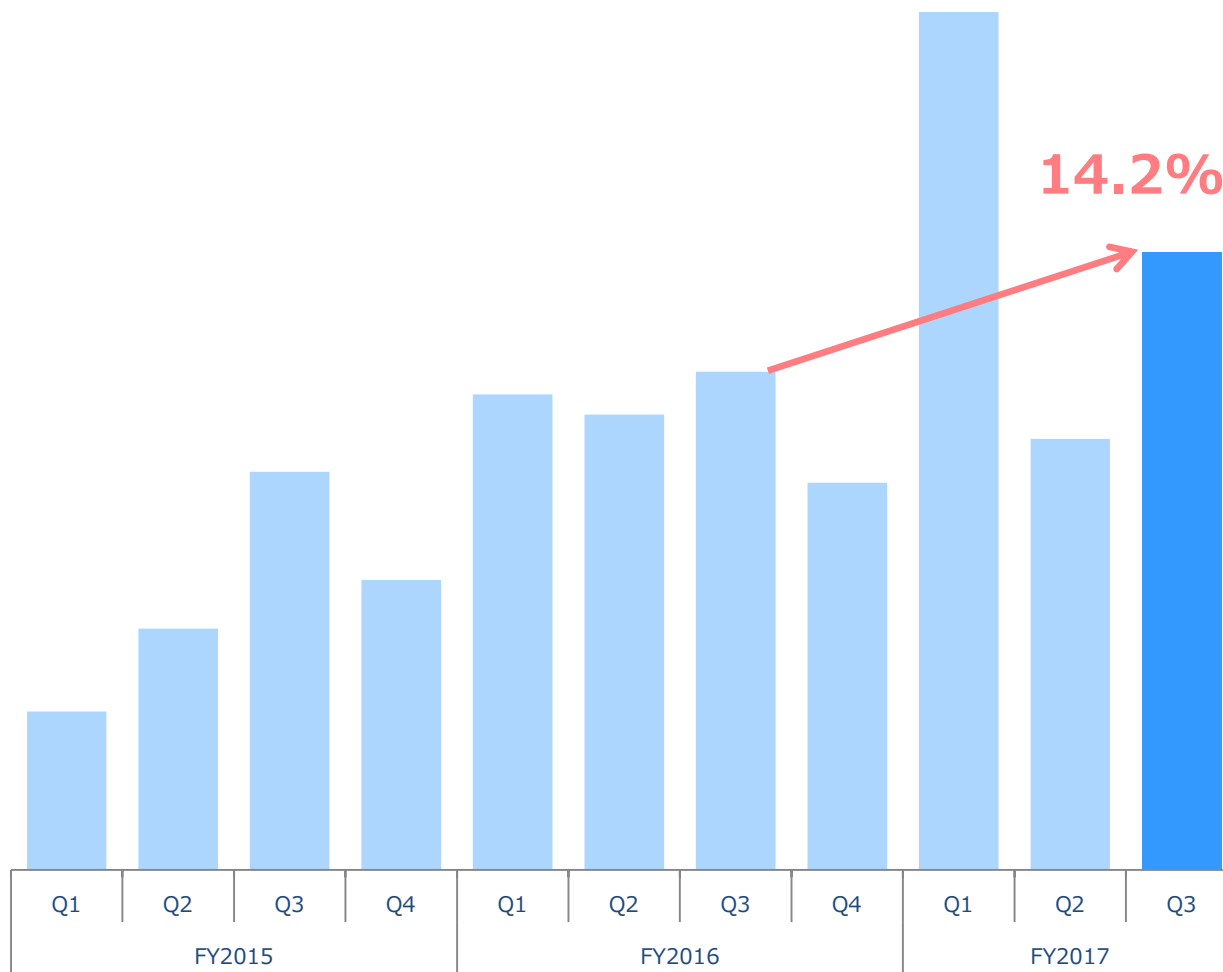
高成長を継続中
前年比 14.3%増

✓ 構成比60%超えへ

[ソーシャル広告 売上高]



[動画広告関連 売上高]

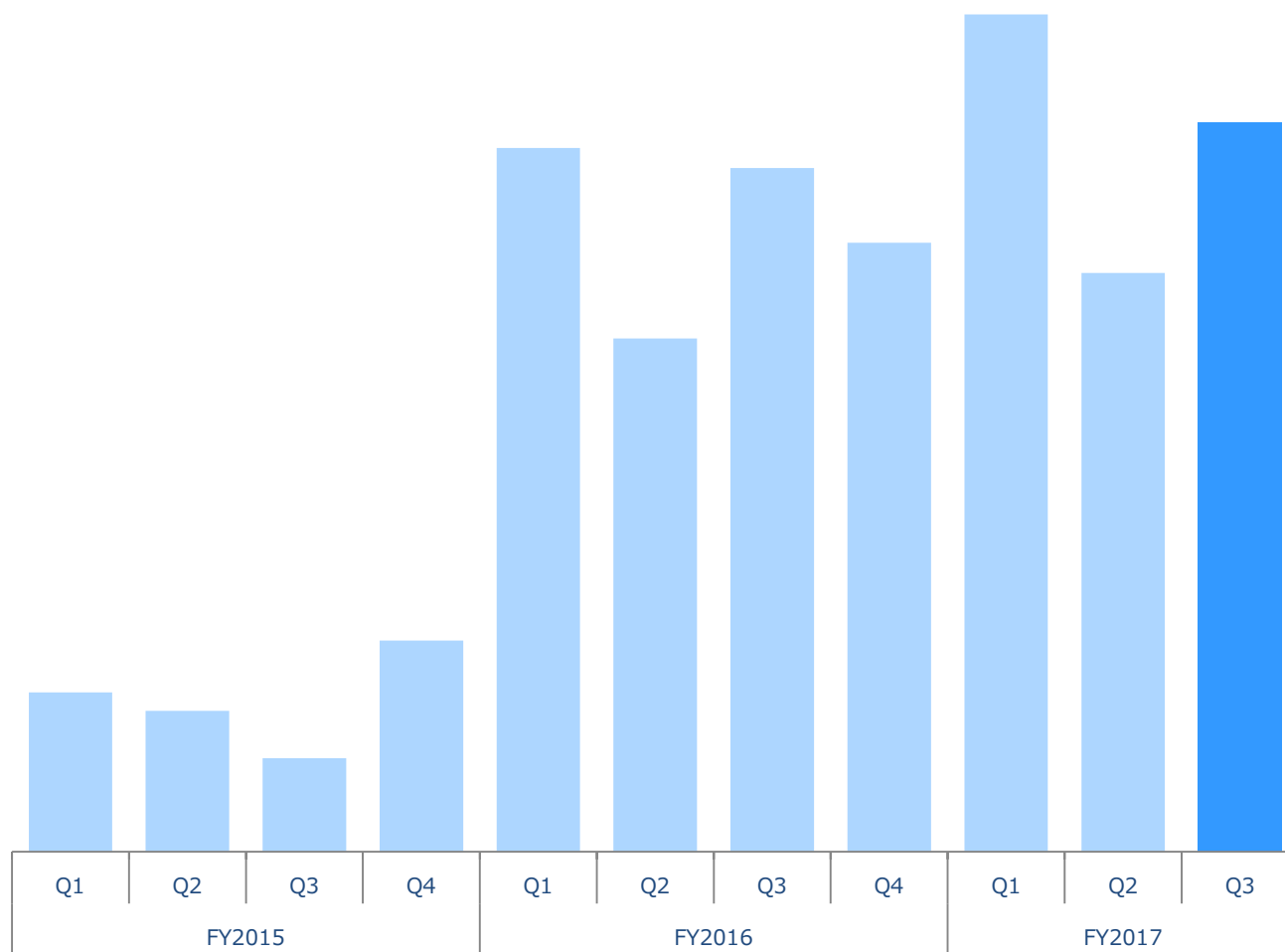


14.2%増

積極投資を開始へ
**動画コンテンツ
制作体制強化へ**

- ✓ 自社スタジオを開設
- ✓ 映像制作専門人材採用強化

[LINE 売上高]



堅調に推移
前年比 **7%増**



FY2017業績予想進捗

	FY2017 予想	FY2017 1月-9月	進捗率
売上高	80,000	60,278	75.4%
EBITDA	3,350	2,742	81.9%
営業利益	2,400	1,925	80.2%
経常利益	1,750	1,793	102.5%
当期純利益	1,000	765	76.5%

※業績予想には営業投資有価証券の売却およびデリバティブ取引評価損益は織り込んでおりません。



【地方・中小企業支援】

ソールドアウト (証券コード 6553)

SOLDOUT

- ✓ Google Premier Partner Awardsの「Growing Businesses Online(顧客成長部門)」にて日本国内最優秀賞を受賞。
- ✓ 日本国内では6社入賞し、その中で1位を獲得。
- ✓ インターネットの活用による顧客の成長に大きく貢献し、地方・中小市場規模の拡大へ。

【AI×ビッグデータ×人材支援】

オプトワークス

OPT WORKS

OPT DataScienceLab 

- ✓ オプトワークスとオプトホールディングが、世界最大級のオンライン教育プラットフォーム「Udemy」にて、ビジネスデータを用いた実践演習が可能なデータサイエンス入門講座を開講。
- ✓ AI事業本格始動へ。



5

自社株価予約取引による デリバティブ評価損益について

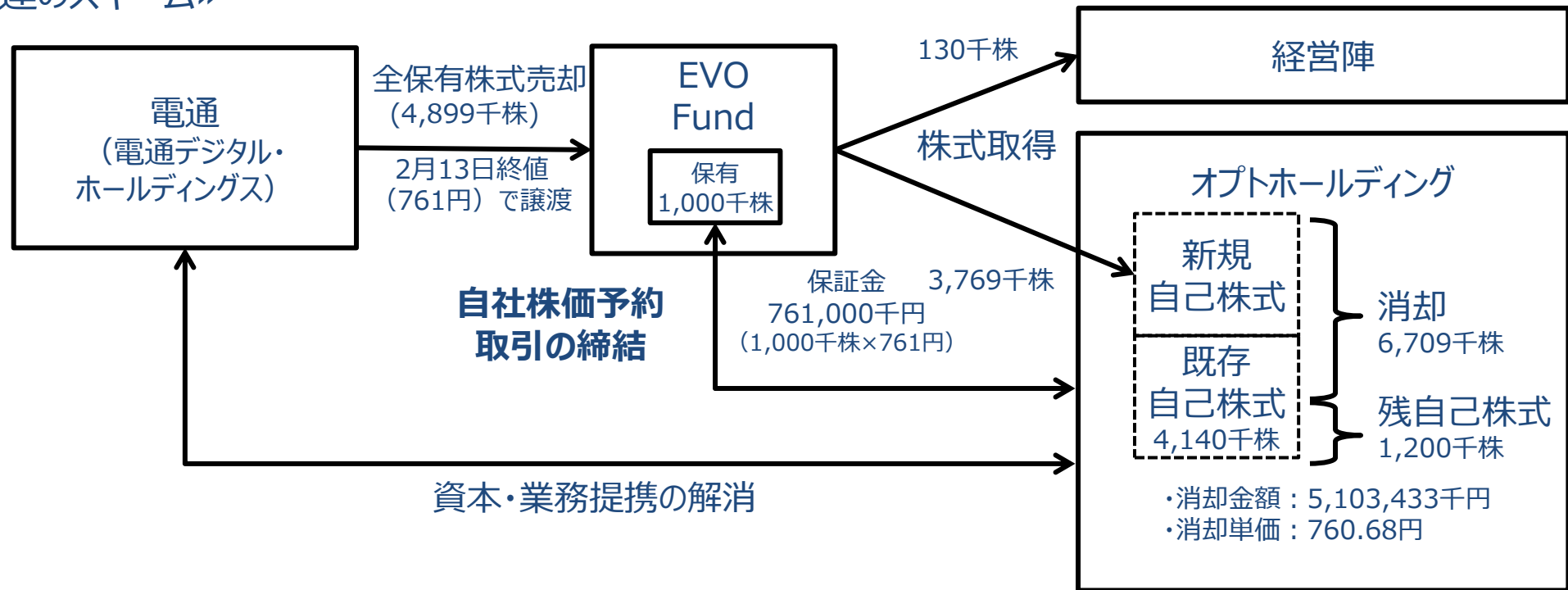
■ 背景

1. 2017年2月13日 電通と資本・業務提携解消
2. 電通が保有する当社株式をEVOFundへ譲渡
3. EVOFundが保有する当社株式を対象にEVOFundと自社株価予約取引を実施

■ 契約締結日

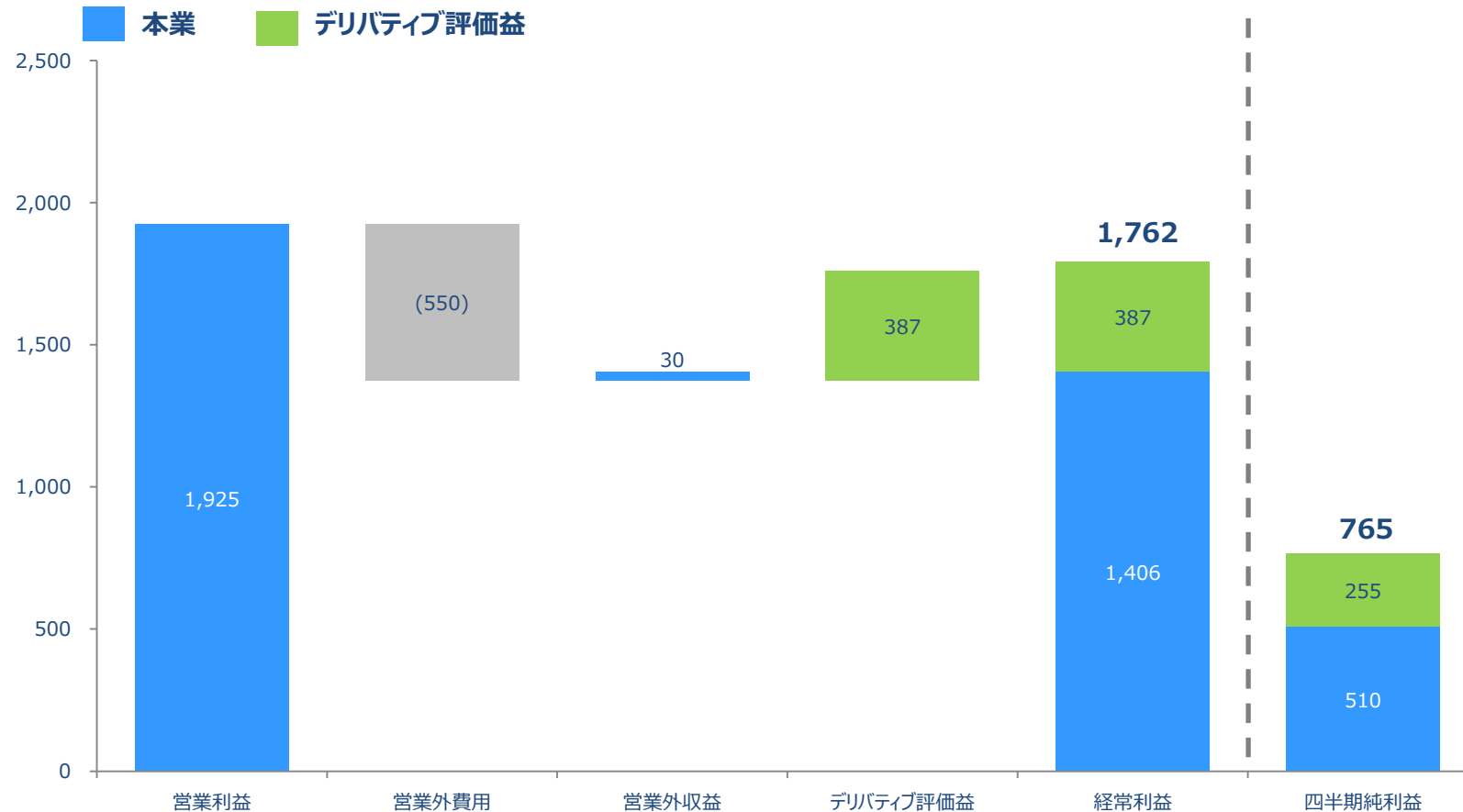
- ・2017年2月13日(終了時基準価格計算開始日:2017年12月12日、満期日:2018年2月12日)

«一連のスキーム»



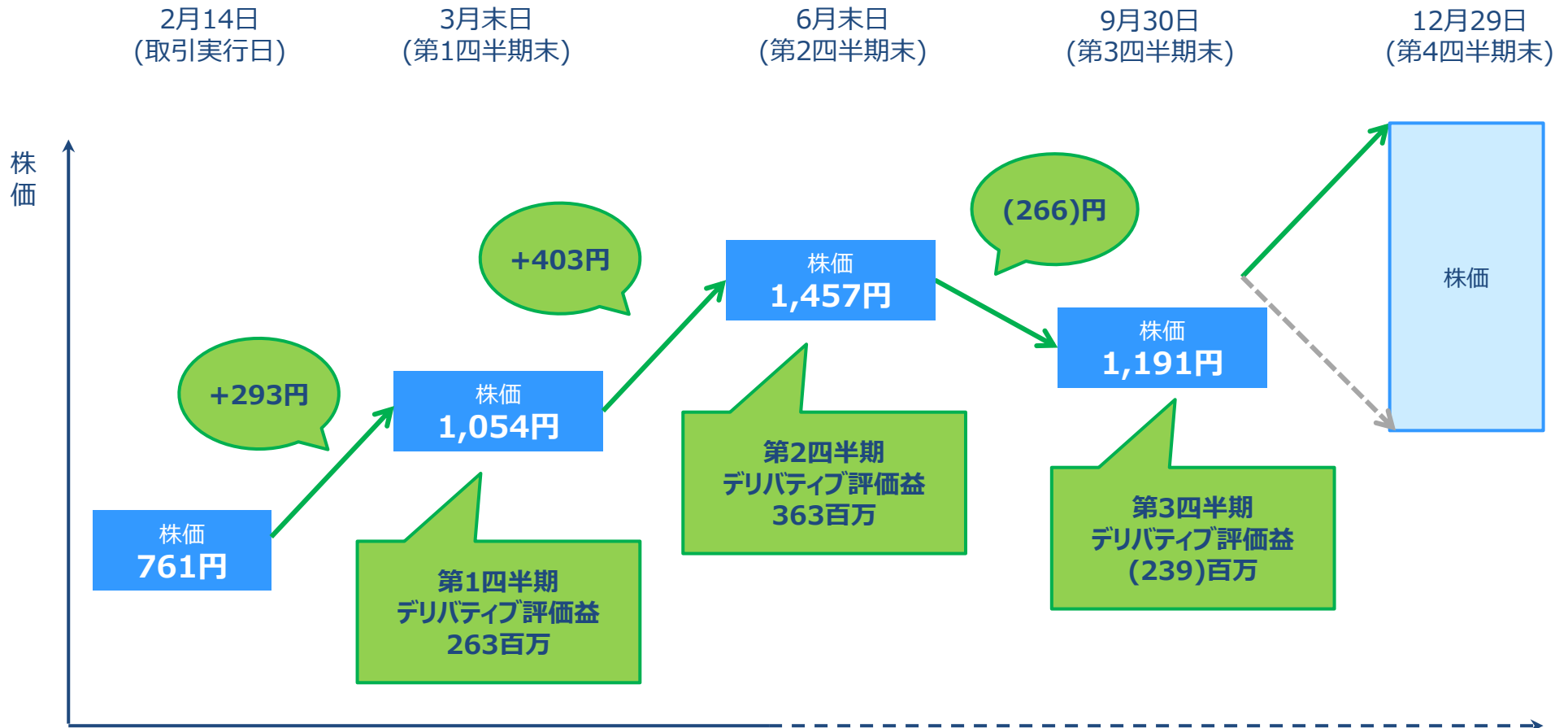
自社株価予約取引により、デリバティブ評価損益発生

[経常利益の分解]



* 自社株価予約取引に関するリリース：<http://www.opt.ne.jp/files/topics/3867.pdf>

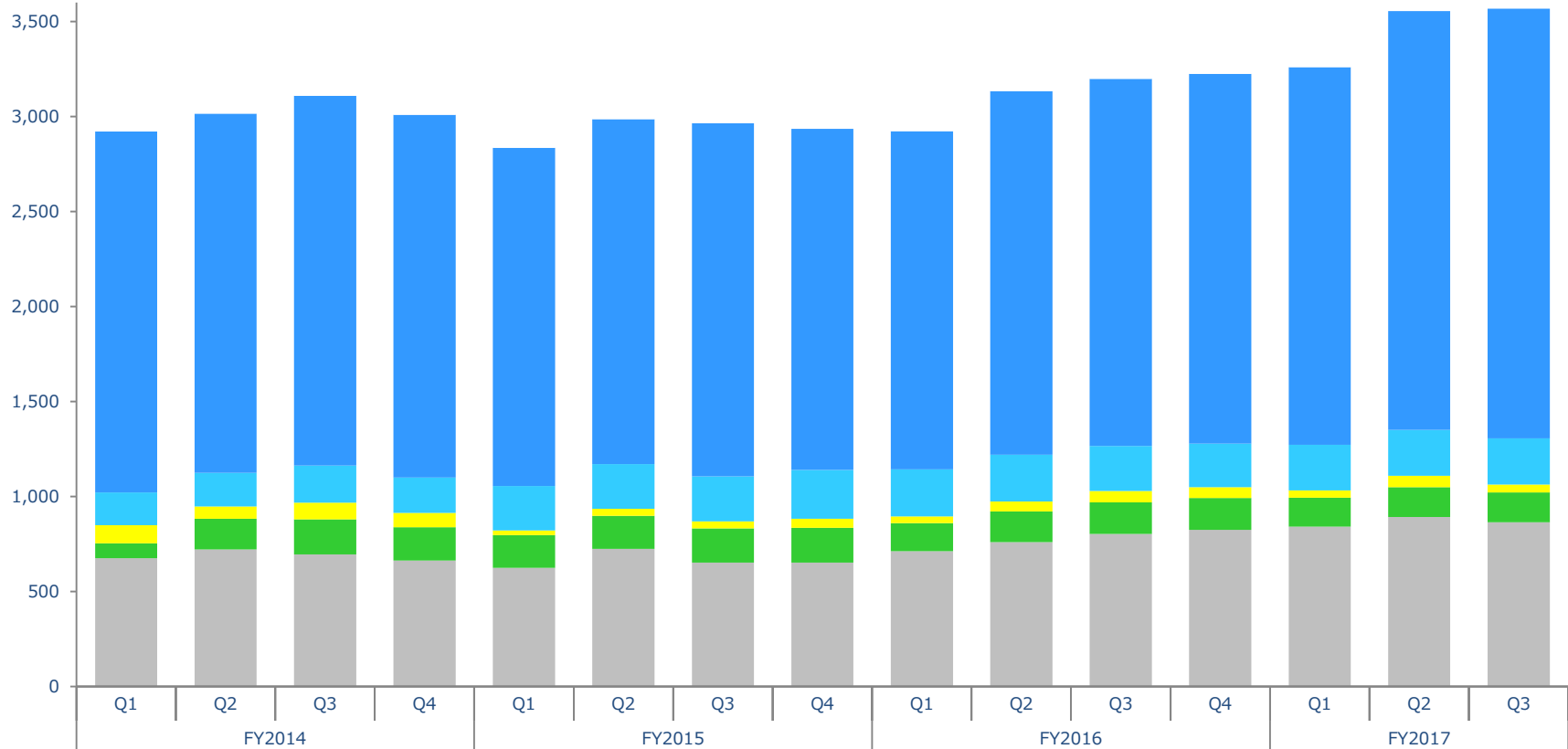
四半期決算期末日の当社株式の株価により算定 (不確実性が高いため、業績予想には織り込んでおりません)



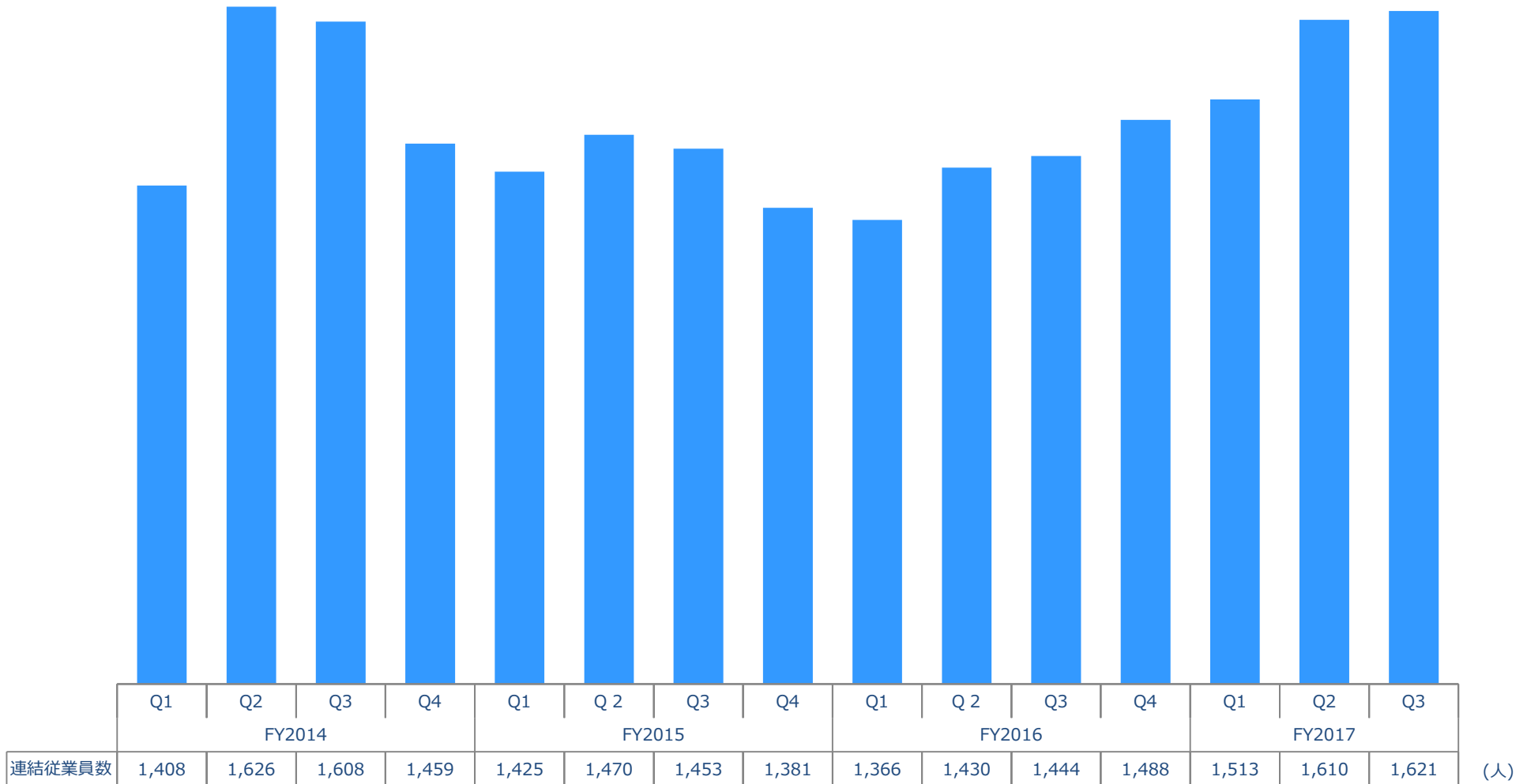
6

參考資料





販管費合計	2,924	3,017	3,111	3,011	2,836	2,986	2,966	2,937	2,924	3,134	3,200	3,226	3,262	3,557	3,569
■人件費	1,900	1,891	1,947	1,910	1,779	1,815	1,858	1,795	1,780	1,913	1,932	1,946	1,988	2,205	2,261
■賃料	173	177	195	186	234	235	238	257	248	246	237	230	240	241	243
■広告宣伝費	95	65	88	75	25	37	37	47	35	53	59	56	38	61	42
■のれん償却+減価償却	78	161	184	176	172	174	180	183	149	161	167	168	153	156	157
■その他	675	721	695	662	624	724	651	652	711	760	802	824	841	892	864



※従業員には外部出向者および派遣社員は含んでおりません。

事業セグメント	社名	事業内容
マーケティング事業	オプト	マーケティング事業
	クラシファイド	クラシファイド広告の企画販売
	クロスフィニティ	SEO関連事業並びにメディアコンサルティング事業
	ソールドアウト	中堅・ベンチャー企業向けネットビジネス支援事業
	エスワンオーインタラクティブ	トレーディングデスク事業
	スキルアップ・ビデオテクノロジーズ	デジタルコンテンツ配信プラットフォームの提供事業
	コネクトム	オムニチャネルソリューション事業
	サーチライフ	ネット広告事業支援（運用代行、教育、事業コンサルティング）
	ライトアップ	インターネット関連業務全般
	グルーバー	スマートデバイスのネイティブ広告事業及びメディア（支援含む）事業
	テクロコ	中堅・中小企業および成長企業向けマーケティングテクノロジーの提供
	グロウスギア	中堅・中小企業および成長企業向け人材支援サービスの提供
	Platform ID	データベース関連事業
	brainy	媒体社の広告収益最適化支援
海外事業	eMFORCE	韓国でのネット広告代理事業
	grasia	海外向けマーケティング事業
	トキオ・ゲッツ	国内外のエンターテインメントビジネス全般
投資育成事業	オプトベンチャーズ	VC事業、投資業務、株式公開アドバイス、経営情報提供サービス等
	オプトワークス	データサイエンティストの育成・採用サービスの提供
	オプトインキュバート	インターネット領域の新規事業開発及び事業運営支援



株式会社オプトホールディング
東証一部：2389
<http://www.opt.ne.jp/holding/>

IRに関するお問い合わせ・各種取材のお申し込みは、
以下までお願い致します。

TEL : 03-5745-3611 / ir_info@opt.ne.jp

<注意事項>

スライドに記載されている、株式会社オプトホールディングの現在の計画、見通し、戦略などのうち、歴史的事実でないものは、将来の見通しであり、これらは現在入手可能な情報から得られた当社の経営者の判断に基づいております。実際の業績は、これら業績見通しとは異なる結果があることをご了承ください。